

## ALLEGATO 2

### INFORMAZIONI SU COSTI ONERI E INCENTIVI CONNESSI ALLA PRESTAZIONE DEL SERVIZIO DI COLLOCAMENTO

La Banca, in relazione alla prestazione dei Servizi di Investimento, nel rispetto della normativa di legge e regolamentare applicabile, potrebbe percepire da un soggetto diverso dal Cliente compensi, commissioni o prestazioni non monetarie (cosiddetti "Incentivi").

La Banca si è dotata di regole volte a garantire che i predetti compensi, commissioni o prestazioni non monetarie siano volti ad accrescere la qualità del Servizio di Investimento reso al cliente e non siano di ostacolo al dovere di servire al meglio l'interesse del Cliente.

Alla data di edizione del presente Fascicolo Informativo, la Banca ha stipulato accordi di distribuzione e di collocamento con i soggetti (le "Società prodotto") riportati nella seguente "Tabella Compensi".

In ragione di tali accordi la Banca percepisce un compenso monetario sotto forma di retrocessione di una quota percentuale delle commissioni dovute alle Società prodotto, da computarsi di norma in relazione all'ammontare delle masse in gestione apportate dalla Banca quale collocatore, come indicato nella Tabella Compensi. Detto compenso è riconosciuto alla Banca a fronte dell'attività di distribuzione, collocamento e per la consulenza prestata dalla propria Rete distributiva al Cliente nella fase post-vendita.

**Tabella Compensi per l'attività collocamento di Fondi Comuni di Investimento**

<b>Società Emittente/Istitutrice</b>	<b>Provvigioni acquisto</b>	<b>Provvigioni di gestione</b>
<b>Arca sgr</b>	E' previsto il riconoscimento di provvigioni pari al 100% dei costi di sottoscrizione previsti dal contratto, ad esclusione dei diritti fissi	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è previsto un compenso annuo da calcolarsi sulla media trimestrale dei patrimoni giornalieri relativi alle quote di pertinenza del collocatore. Il compenso sarà compreso, a seconda dei fondi, fra lo 0,04% e l'1,30% delle commissioni di gestione previste per i fondi sottoscritti
<b>AMUNDI Asset</b>	Classe A: E' previsto il riconoscimento del 100% delle provvigioni di sottoscrizione effettivamente addebitate a ciascun cliente all'atto di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 50% delle commissioni di gestione previste dalla Documentazione di Offerta in vigore
	Classe B: E' previsto il riconoscimento dell'1,95% calcolato sul controvalore delle Quote sottoscritte da ciascun Sottoscrittore all'atto della sottoscrizione di tali quote	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è previsto un compenso pari alla retrocessione della commissione di gestione stabilita per la Classe A delle commissioni di gestione trascorso il periodo di tre anni dalla data di ciascuna sottoscrizione. Tale compenso, dovuto al Collocatore in termini di retrocessione della commissione di gestione della Classe B, subisce una riduzione nel corso dei primi 3 anni dalla data della sottoscrizione pari a 65 bps fino a capienza. Resta inteso che la retrocessione sarà dovuta nei limiti in cui tale differenza sia positiva
<b>AMUNDI Asset Management</b>	Classe A: E' previsto il riconoscimento del 100% delle provvigioni di sottoscrizione effettivamente addebitate a ciascun cliente all'atto di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 50% delle commissioni di gestione previste dalla Documentazione di Offerta in vigore



<b>AcomeA</b>	E' previsto il riconoscimento del 100% delle provvigioni di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 55% delle commissioni di gestione previste per i fondi sottoscritti
<b>Azimut Consulenza SIM Spa</b>	E' previsto il riconoscimento del 100% delle provvigioni di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 50% delle commissioni di gestione previste per i fondi sottoscritti

**Luogo e data,**

.....

**L'Investitore**

.....  
.....  
.....