

ALLEGATO 2

INFORMAZIONI SU COSTI ONERI E INCENTIVI CONNESSI ALLA PRESTAZIONE DEL SERVIZIO DI COLLOCAMENTO E CONSULENZA

La Banca, in relazione alla prestazione dei Servizi di Investimento, nel rispetto della normativa di legge e regolamentare applicabile, potrebbe percepire da un soggetto diverso dal Cliente compensi, commissioni o prestazioni non monetarie (cosiddetti "Incentivi").

La Banca si è dotata di regole volte a garantire che i predetti compensi, commissioni o prestazioni non monetarie siano volti ad accrescere la qualità del Servizio di Investimento reso al cliente e non siano di ostacolo al dovere di servire al meglio l'interesse del Cliente.

Alla data di edizione del presente Fascicolo Informativo, la Banca ha stipulato accordi di distribuzione e di collocamento con i soggetti (le "Società prodotto") riportati nella seguente "Tabella Compensi".

In ragione di tali accordi la Banca percepisce un compenso monetario sotto forma di retrocessione di una quota percentuale delle commissioni dovute alle Società prodotto, da computarsi di norma in relazione all'ammontare delle masse in gestione apportate dalla Banca quale collocatore, come indicato nella Tabella Compensi. Detto compenso è riconosciuto alla Banca a fronte dell'attività di distribuzione, collocamento e per la consulenza prestata dalla propria Rete distributiva al Cliente nella fase post-vendita.

Tabella Compensi per l'attività collocamento e di consulenza

Società Emittente/Istitutrice	Commissioni di sottoscrizione	Commissioni di gestione
Arca Sgr	E' previsto il riconoscimento di commissioni pari al 100% dei costi di sottoscrizione previsti dal contratto, ad esclusione dei diritti fissi	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è previsto un compenso annuo da calcolarsi sulla media trimestrale dei patrimoni giornalieri relativi alle quote di pertinenza del collocatore. Il compenso sarà compreso, a seconda dei fondi, fra lo 0,04% e l'1,40% delle commissioni di gestione previste per i fondi sottoscritti
AMUNDI Asset Management	Classe A2, E, E2 ed F: Non prevista Classe G e G2 è previsto il riconoscimento del 50% delle commissioni di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 50% delle commissioni di gestione previste dalla Documentazione di Offerta in vigore
AcomeA	E' previsto il riconoscimento del 100% delle commissioni di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 55% delle commissioni di gestione previste per i fondi sottoscritti
Azimut Consulenza SIM Spa	E' previsto il riconoscimento del 100% delle commissioni di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 50% delle commissioni di gestione previste per i fondi sottoscritti
FIL (Luxembourg) S.A.	Le classi attualmente collocate non prevedono commissioni di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari al 50% delle commissioni di gestione e del 100% delle commissioni di distribuzione previste per i fondi sottoscritti

Invest Banca	Non previste	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è previsto un compenso annuo da calcolarsi sulla media trimestrale dei patrimoni giornalieri relativi alle quote di pertinenza del collocatore. Il compenso sarà compreso, a seconda della linea di gestione, fra lo 0,15% e lo 0,70% delle commissioni di gestione previste.
CA Indosuez Wealth (Italy) S.p.A.	Non Previste	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è previsto un compenso annuo pari al 65% delle commissioni di gestione applicate alla clientela per ciascuna linea di gestione sottoscritta.
Arca Vita	E' previsto il riconoscimento di commissioni pari al 50% dei costi di sottoscrizione previsti dal contratto	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è previsto un compenso annuo fra il 50% e il 75% delle commissioni di gestione previste.
Darta Saving	E' previsto il riconoscimento del 100% delle commissioni di sottoscrizione	Per l'attività di mantenimento delle relazioni commerciali e per l'assistenza fornita al Cliente è prevista una provvigione annua pari allo 0,75% del NAV medio calcolato nel periodo considerato.

Luogo e data,

.....

L'Investitore

.....

.....

.....